Presidents reports 2023 – Germany





Stefan Sprock

Member of Board LandBauTechnik-Bundesverband Vice-President CLIMMAR

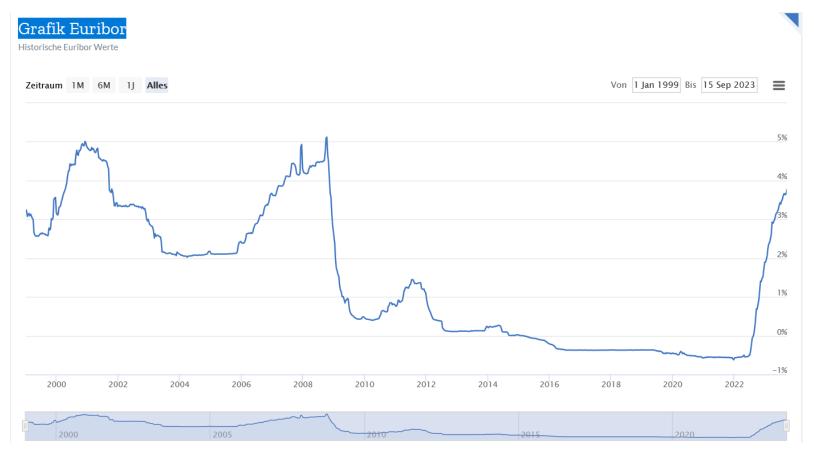
Items today:

Presidents letter

Dealer Satisfaction Index in Germany
Agritechnica
Treffpunkt



Interest rate development



influences the current situation a lot:

current situation in dealerships

- ag-dealers are under pressure
- financing lines are difficult or impossible to maintain
- orders in Corona times were some kind of "flying blind-order"
- some machines were delivered earlier
- customers urchasing-behavior is declining



President's letter

came out in October 2023!



Präsidentenbrief von Ulf Kopplin Schönberg, 1. Oktober 2023

schon im vergangenen Herbst habe ich am Rande vieler Gespräche und Verhandlungen immer wieder erwähnt, dass uns dieses Thema einholen wird und leider muss ich sagen, nun wird es Wirklichkeit: Ein enormer Zinsanstieg am kurzen Ende trifft uns Händler in einer langen, nicht gekannten Dimension und Wird uns auch nachhaltig beschäftigen. Es ist keine Zukunftsfrage mehr, wie unsere Händler die zuhauf georderten Maschinen beim aktuellen Zinsniveau finanzieren können, sondern diese Frage stellt eine tagtägliche Herausforderung dar, die unsere Branche immer mehr mit dem Rücken zur Wand stellt.

Published in beginning october 2023 Ja, es stimmt, die Händler haben zu Corona-Zeit viele Maschinen geordert. Vielleicht zu viele? Das ma Ja, es stimmt, die Handier naben zu Corona-Zeit viele Maschinen geordert. Vielleic aber bitte, versetzten Sie sich zurück in die Situation vor zwei Jahren, denken Sie und ausverkaufte Apotheken. Der Markt war in zahlreichen Werke waren ausgelastet, es gab Liefersch schinen überhaunt chend zu ordern.

am Markt gab. Jetzt, zwei Jahre s n alle Maschinen gleichzeitig hereingekommen. Und türlich mit einem d em Platz-, sondern viel mehr ein großes Finanzierungsproblem. Wie solger. Die Höfe stehe len die vereinbarten Finanzierungslinien bei den hohen Beständen gehalten werden? Die Zinsbelastungen steigen enorm! Und nicht nur das, auch Löhne, Energie, ja Lebenskosten immer teurer werden. Die Margen beim Handel sind damit schlicht weg! Die Hersteller hingegen haben ihren Profit erzielt? Die Pressemeldun-

Ich selbst kenne viele Händler, die daher nun nur noch den Ausweg sehen: nämlich ihre Finanzierungslinie nicht mehr zu bedienen. Das dieses schlichtweg in zahlreiche verschleppte Insolvenzen mündet, brauche ich hier wohl nicht zu erwähnen. Und was kommt dann, wenn die Händler möglicherweise reihenweise in die Knie gezwungen werden? Was heißt das für unsere gesamte Branche?

Fest steht, nur die Händler allein werden dieses Problem nicht lösen, nicht lösen können. Wir können hier nur gemeinsam Lösung mit der Industrie finden. Hier sehe ich als Präsident des LandBauTechnik-Bundesverbandes ganz klar die Hersteller in der Pflicht! Denn unsere Händler betreiben derzeit auf ihre Kosten die Lagerhaltung für die Hersteller.

LandBauTechnik - Bundesverband e.V.

Hausanschrift: Alfredstraße 102

Bankverbindung: National-Bank AG Essen IBAN DE 88 3602 0030 0000 1661 70 BIC NBAG DE 3 E

Tel.: 0201/89624-0 Fax: 0201/89624-24 info@landbautechnik.de VR5157 beim AG Essen Steuer-Nr. 112/5975/0380

dass die Hersteller uns in der Absatzfinanzierung und im xx Rabatten entgegenrklich brauchen, ist Hilfe bei der Einkaufsfinanzierung. Ein möglicher Ansatz wäre, nat, sondern viel länger zu valutieren, beispielweise, solange sie auf Lager stevingend die Garantie- und Kulanzsätze steigen, nachdem die Stundenverrechgelmäßig nachkalkuliert und angepasst wurden und werden.

sen Sie uns dazu ins Gespräch kommen. Ich freue mich darauf, wenn wir beitechnica Zeit dafür finden, oder lassen Sie es mich so sagen, wir MÜSSEN uns Lage ist ernst. Es braucht eine gemeinsame, es braucht eine partnerschaft-

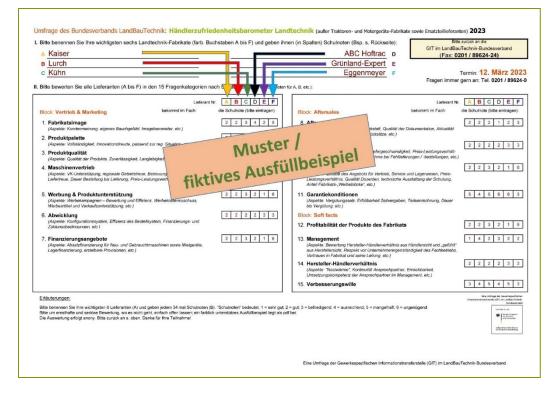
/89624-0 89624-24 autechnik.de

VR5157 beim AG Essen Steuer-Nr. 112/5773/0280

Dealer-Satisfactionindex DSI

exists in Germany for three groups of brands

- Tractors
- Gardenmachinery
- Ag- & Construction-Machinery



4th range of German national DSI-campaign Ag- & Construction-machinery started in spring 2023, we asked:

"Dear members, how satisfied are you – divided in 15 aspects – with your brands of importance (free to chose)?"

2020: 478 participants

2021: 578 participants

2022: 669 participants

2023: 665 participants

22 individual evaluations by brand



DSI 2023 ag- & construction-brands

- participation

 - by ca. 250 member-companies
- * results
 - with 15 or more votes a brand gets its own results / analysis
 - means: 22 brands with own figures
 - all other in votes in "Rest"

Rückläufe nach Fabrikaten 2023

39	Müthing	16
27	Pöttinger	19
24	Rauch	25
23	Schäffer	23
23	Siloking	16
23	Strautmann	25
22	Trioliet	15
37	Väderstad	20
25	Vicon	21
26	Weidemann	21
34	Rest	145
16	Summe	665
	27 24 23 23 23 22 37 25 26 34	Pöttinger Rauch Schäffer Siloking Strautmann Trioliet Väderstad Vicon Weidemann Rest

(2022: 669)

(2021:576)



DSI ag- & construction-brands 2023

Categories winners and winner over all

How to measure:

18 to 20 - **very good**

14 to 18 – **good**

10 to 14 – satisfying

6 to 10 – **enough**

2 to 6 – **bad**

0 to 2 - not enough

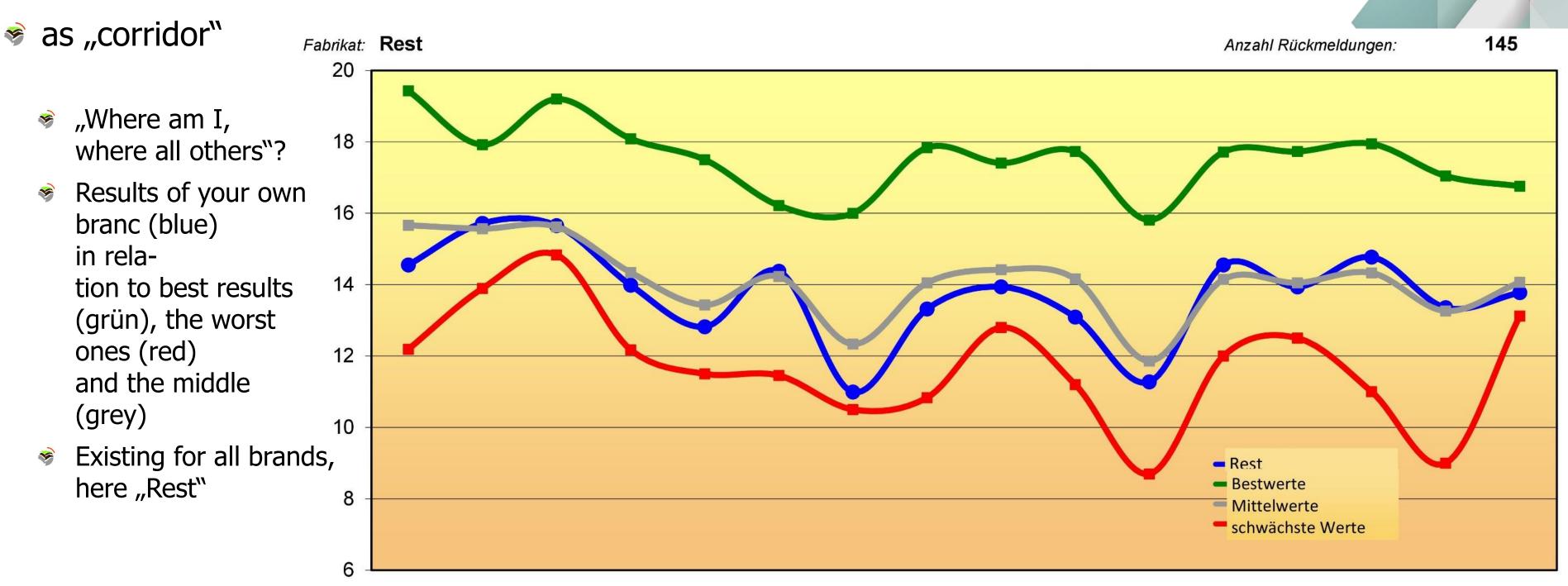
	Themenbereich	bestes Fabrikat	Bestwert	Mittelwert	schwächster Wert
1.	Fabrikatsimage	Weidemann	19,4	15,7	12,2
2.	Produktpalette	Rauch	17,9	15,6	13,9
3.	Produktqualität	Väderstad	19,2	15,6	14,8
4.	Maschinenvertrieb	Horsch	18,1	14,3	12,2
5.	Werbung & Produktunterstützung	JD	17,5	13,4	11,5
6.	Abwicklung	Krone	16,2	14,2	11,5
7.	Finanzierungsangebote	Vicon	16,0	12,3	10,5
8.	Aftersales	Krone	17,8	14,1	10,8
9.	Ersatzteilwesen	Krone	17,4	14,4	12,8
10.	Schulungswesen	Krone	17,7	14,2	11,2
11.	Garantiekonditionen	Weidemann	15,8	11,9	8,7
12.	Profitabilität der Produkte des Fabrikats	Weidemann	17,7	14,1	12,0
13.	Management	Krone	17,7	14,1	12,5
14.	Hersteller-Händlerverhältnis	Krone	17,9	14,3	11,0
15.	Verbesserungswille	Horsch	17,0	13,3	9,0
	Zufriedenheit gesamt	Krone	16,8	14,1	13,1

Erläuterungen:

Zur Messung ihrer Zufriedenheit mit ihren Lieferanten bewerteten die Landmaschinen-Fachbetriebe diese auf einer Skala von 0 (wie "gar nicht") bis 20 (wie "bestens"). Oben dargestellt sind pro Frage und Rubrik die Namen und Bewertungen der jeweilig Besten sowie die Bewertungen des Durchschnitts und des Schwächsten einer jeden Fragenkategorie.



DSI ag- & construction-brands 2023



Erläuterung: Auf einer Skala von Null (etwa: "völlig unzufrieden") bis 20 ("bestens zufrieden") bewerteten die Fabrikatshändler ihre Marken nach fünzehn Kriterien.



DSI ag- & construction-brands 2023

"changes":

How much (between 0 and 20) did every brand move in which direction since 2022?

all categories, "sum"



-3,0 0,0 1,0 2,0 -2,0-1,0 3,0 Mittel Krone Weidemann Horsch Rauch Maschio Müthing Siloking Väderstad Köckerling Claas Pöttinger Amazone Lemken Schäffer Kramer Kverneland Strautmann

Kuhn



Invitation to our next **branch-events**:

Agritechnica 2023 (12th to 18th November) in Hannover:

Welcome to the **International Dealers Center** in hall 2





- exklusive days 12./13. Nov. 2023
- daily from 9.00 − 18.00 Uhr
- CLIMMAR-Pressconference on Tuesday, 14.00 to 15.00





congress in presence – just planned

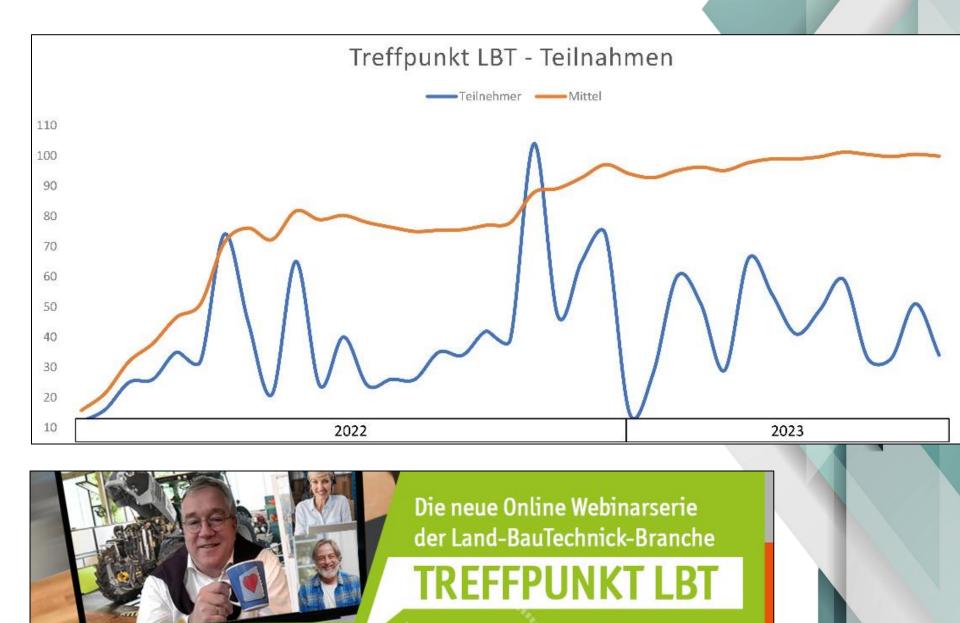






new format of a member-communication called "Treffpunkt LBT"

- 2-weekly at a fix date: Wednesday at 9.3o o'clock
- in a video-conference (very easy access via our countries associations)
- a well known Speaker or expert
- talks about just one relevant item
 - differs from GVO, data act, traffic rules, calculation of companies prices, how use and order stT-material, warranty-handling, current legal items, etc.
- in 30 to 40 minutes
- another 20 min. for questions or discussion
- key-figures sent out as pdf



Aktuelle Branchenthemen im Dialog

Jeden 2. Mittwoch 9.30 Uhr



LandBauTechnik



Thanks a lot for your audition



Stefan Sprock

Member of Board LandBauTechnik-Bundesverband Vice-President CLIMMAR

